# SAS® Enterprise Guide & SAS® Enterprise Miner實戰講堂

# 零售業行銷分析 Ssas Now.

### AGENDA 大綱

群集 製作 箭選 購物籃分析

#### **BACKGROUND**

### 背景說明

- 某公司過去在制定行銷策略時,只使用消費者的消費次數與消費 間隔將消費者分群,再找出特定消費者的消費行為,這樣的分析 方式:
  - 不易找出少數但對公司獲利有益的消費者
  - 不易制定行銷策略
- 於是,某公司現在決定導入SAS EG與EM,運用EG及EM:
  - 快速整理資料
  - 用消費資料進行群集分析
  - 繪製圖表
  - 篩選特定消費者進行購物籃分析

#### **SCENARIO**

### 情境說明



職員 製作表格 群集分析 購物籃分析



主管

少數但對公司獲利有益的消費者? 明年度針對這些消費者的行銷策略?

### 1 群集分析

- 開啟SAS EM
- •新增專案
- 建立資料館
- 創造流程圖
- 匯入SAS資料集
- 主成分分析
- 篩選
- 群集分析

### 2 製作表格

- 開啟SAS EG
- 建立資料館
- 匯入並合併資料
- 製作表格

### 3 篩選資料

• 篩選並匯出資料集

### 4 購物籃分析

- 匯入SAS資料集
- 購物籃分析



### EG & EM WORKSHOP

### 結論



#### 主管

### 少數但對公司獲利有益的消費者?

明年度針對這些消費者的行銷策略?

	N	Mean					
	IN	Times	txn_days	Total_price			
group							
一次購足	5440	1.09	0.37	1565.40			
一面之緣	3775	1.09	1.20	1365.60			
平均價值	15151	5.32	49.68	3729.58			
固定常客	9264	11.32	28.50	5311.55			
偶爾來逛	10697	2.58	81.39	2418.16			
短暫過客	5651	2.63	24.19	1822.02			

									4
Transacti on Count	Support (%)	Support Lift	Confidence (%)	Lift	Item	Hierar chy	Item	Hierar chy	Rule
						Level		Level	
						1		2	
2334	99.4885	3.9744	99.4885	1.0000	食	3	乳	2	食品飲料 ==> 乳製品與冷凍食品
2302	98.1245	3.9314	98.6290	1.0051	乳	2	牛	1	乳製品與冷凍食品 ==> 牛奶及優格
2191	93.3930	3.6697	93.3930	1.0000	食	3	包	2	食品飲料 ==> 包裝食品
2183	93.0520	0.0015	99.6349	1.0015	包	2	乳	2	包裝食品 ==> 乳製品與冷凍食品
2183	93.0520	0.0015	93.5304	1.0015	乳	2	包	2	乳製品與冷凍食品 ==> 包裝食品
2159	92.0290	0.0042	93.7880	1.0042	牛	1	包	2	牛奶及優格 ==> 包裝食品
2159	92.0290	0.0042	98.5395	1.0042	包	2	牛	1	包裝食品 ==> 牛奶及優格
1992	84.9105	0.0000	84.9105	1.0000	食	3	生	3	食品飲料 ==> 生鮮蔬果熟食
1992	84.9105	0.0000	100.0000	1.0000	生	3	食	3	生鮮蔬果熟食 ==> 食品飲料
1986	84.6547	0.0021	85.0900	1.0021	乳	2	生	3	乳製品與冷凍食品 ==> 生鮮蔬果熟食
1986	84 6547	0.0021	99 6988	1 0021	4	3	뛜	2	母鮭் 辞里 執合 ==> 위制具風冷油合具

Table of EM_SEGMENT by group								
			gro	oup				
		一次購足	一面之緣	平均價值	固定常客	偶爾來逛	短暫過客	總計
EM_SEGMENT(Segment Variable)								
1	個百分比	7.90	19.95	19.10	25.32	14.67	15.22	
2	棚百分比	23.82	18.73	21.17	15.54	22.31	22.72	
3	棚百分比	22.85	15.66	10.96	6.60	17.65	16.03	
	棚百分比		21.70	21.25	14.50	22.13	21.16	
5	個百分比	11.25	8.82	15.97	21.92	12.78	13.31	
6	個百分比	6.36	15.15	11.56	16.12	10.47	11.56	
總計	次數	5440	3775	15151	9264	10697	5651	49978



#### EG & EM 女士 計分 WORKSHOP が口 計

主管

少數但對公司獲利有益的消費者?
明年度針對這些消費者的行銷策略?

#### ■ 從前面表格可知:

- 單看表格可知, 固定常客相對少數但對公司獲利有益的消費者
- 但全年度的行銷活動不可能針對這麼多客戶,所以再看第二個表可知,在固定常 客中,第1群客戶人數較多
- 最後,找出固定常客且為第1群客戶的消費者為明年行銷重點客戶
- 從前面購物籃分析結果可知:
  - 固定常客且為第1群的客戶,會購買一些日常飲食(如:蔬菜、水果、飯麵類、麵包 、調味料)與美妝保健商品
  - 因此,或許可與特定廠商談定全年度優惠促銷組合,刺激消費者多到本店購買商品;或者,在這群消費者上網購物時,若他購買了其中一項日常飲食,就推薦再其他日常飲食商品並給予優惠。

### DATA 資料說明

·公司分群與彙總檔(summary.sas7bdat)

觀測值個數:49978個人

	Customer_ID	🔌 group	1 Times	📵 txn_days	Total_Price
1	00001	一面之緣	1	0	210
2	00002	固定常客	9	30.2222222	2968
3	00003	偶爾來逛	3	77.3333333	555
4	00004	平均價值	6	52.8333333	2864
5	00005	固定常客	14	20.5	2820
C	nnnnr	田中帝帝		าก าาาาาาา	2224
499/0	43337	十岁以近	4	OU./O	เบอบ
49976	49998	平均價值	5	43.2	1469
49977	49999	一次購足	1	0	1185
49978	50000	短暫過客	3	28	3466

變數名稱	變數描述
Customer_ID	客戶編號
group	只使用消費次數與間隔的分群結果;共 有6群:一面之緣、一次購足、偶爾來逛、 平均價值、固定常客、短暫過客
Times	消費次數
txn_days	消費間隔
Total_Price	總消費金額

### • 商品分類檔

(ref\_product.sas7bdat)

觀測值個數:161筆資料

	Product_Name	🔌 SubPro_Name	Jevel
1	酒類	啤酒	1
2	酒類	酒精飲料	1
3	酒類	烈酒	1
4	酒類	葡萄酒	1
5	視聽用品	周邊設備	1
C	祖華田旦	\$ <del>                                      </del>	1
		į	
15/	电脑 3し	时 埋 尺 电 拍	2
158	影音家電	家電用品	2
159	影音家電	視聽用品	2
160	影音家電	電視及放映機	2
161	影音家電	電器用品	2

變數名稱	變數描述
Product_Name	商品大類名稱
SubPro_Name	商品小類名稱
level	階層

### PATA 資料說明

### • 消費資料檔

(transaction.sas7bdat)

觀測值個數:49978個人共有841220筆消費資料

	Customer _ID	Txn_Date	<b>⅓</b> Txn_ID	∆ SubPro_Name	SubTotal
1	00001	2013/04/17	13960	汽水飲品	210
2	00002	2013/02/22	64107	麵包	36
3	00002	2013/04/19	6639	麵包	95
4	00002	2013/06/05	41679	麵包	58
5	00002	2013/06/19	61549	廚房用品	92
•	กกกกว	2012/06/10	C1E/O	松目	FOO
			į		
841215	ວບບບ	2013/10/12	JZZ44	2盃/男。艮·□□ (※② /	43
841216	50000	2013/10/12	92244	牛奶及優格	108
841217	50000	2013/10/12	92244	大人衣物(女)	249
841218	50000	2013/10/12	92244	襛子	78
841219	50000	2013/10/12	92244	水果	49
841220	50000	2013/10/12	92244	蛋糕	69

變數名稱	變數描述
Customer_ID	客戶編號
Txn_Date	消費日期
Txn_ID	消費編號
SubPro_Name	商品小類名稱
SubTotal	消費金額

## PATA 資料說明

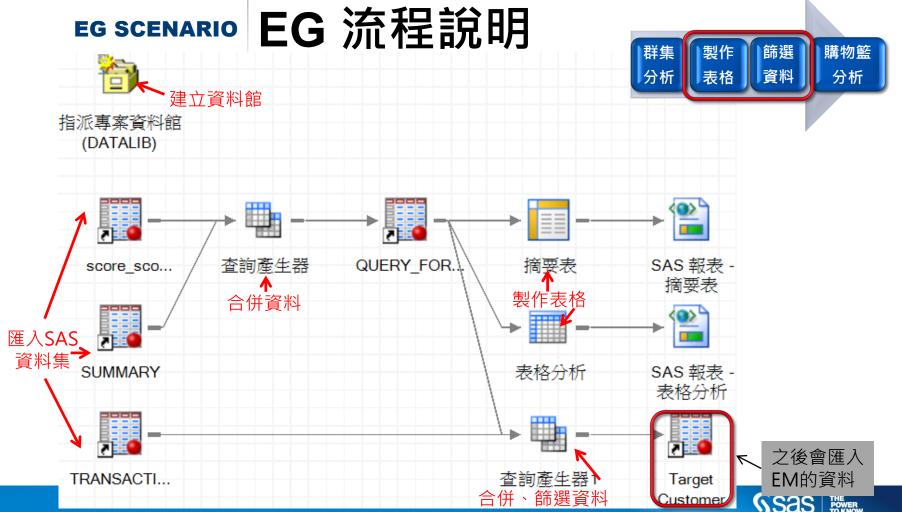
・消費資料檔

(trns.sas7bdat)

觀測值個數:49978個人

	Customer_ID	Sub27	₃ Sub01	Sub05	12	Sub18 😥	Sub07	Sub03
1	00001	1	0	0		0	0	0
2	00002	0	0.1	0.4		0	0	0
3	00003	0	0	0		0	0	0
4	00004	0.1	0	0		0	0	0
5	00005	0.1395348	0	0.0930232		0	0	0
c	nnnnr	A 11420E7			'	n	n	Λ
499/3	149995	: U	: : U:	U		V	U	U
49974	49996	0	0	0.076923		0	0	0
			÷			0:	0:	
49975	49997	. 0	. 0	0		^		0
49975 49976	49997 49998	0	0	0.111111		0	0	0
49975 49976 49977		0	0 0	0.1111111 0.1		0	0	0

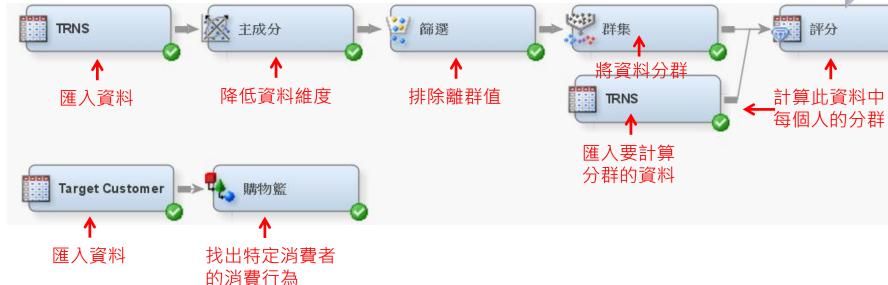
變數名稱	變數描述
Customer_ID	客戶編號
Sub27	買汽水飲品的 次數比例
Sub01	買菸酒類的次 數比例
Sub05	買麵包烘焙的 次數比例
Sub03	買汽車修理的 次數比例



#### **EM SCENARIO**

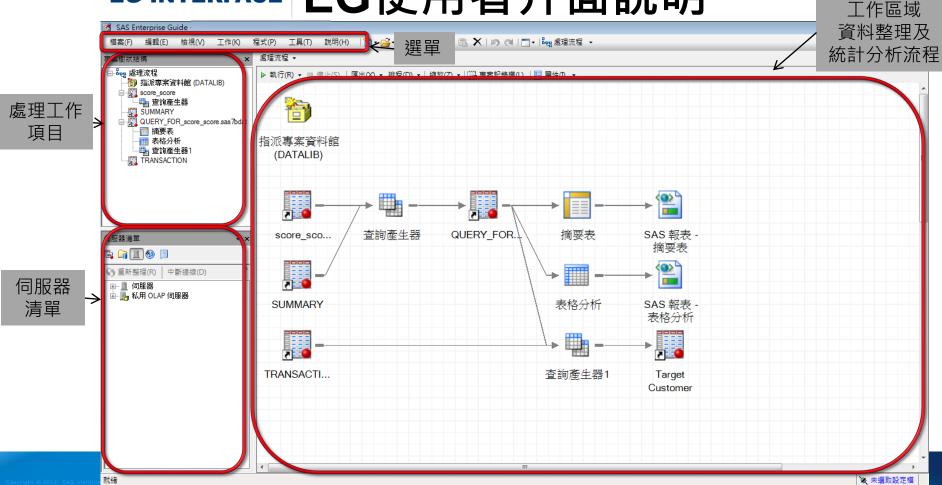
### EM 流程說明





11

EG INTERFACE EG使用者介面說明



# 資料整理

#### **EG TASK**

製

作表格

與繪

製圖形

### EG主要功能及今天會用到的工作





	描述(B)
	清單資料(L)
Σ	摘要統計精靈(M)
Σ	摘要統計(S)
	摘要表精靈(B)
	摘要表(T)
	清單報表精靈
	特徴化資料(H)
Mh	分布分析(D)
	單因子次數(O)
	表格分析(A)
11	
li (	功能(Y)
H	▲ 直方圖(H)
li II.	此 機率圖(R)

P-P 圖(P)...

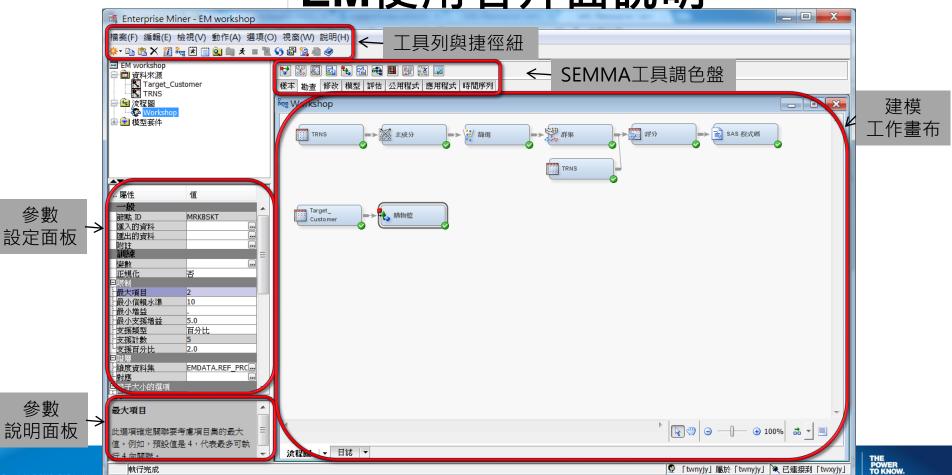
∠ CDF 圖表(C)...

Q-Q 圖(Q)...



Sas THE FOWER TO KNOW.

EM INTERFACE EM使用者介面說明



#### EM SEMMA

### 資料探勘分析流程及

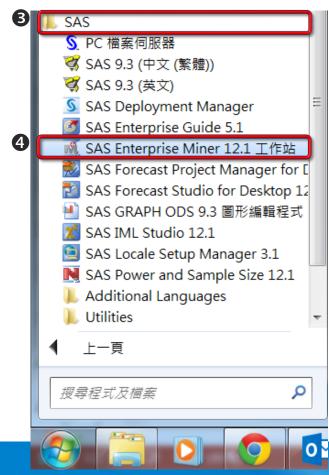
# 今天會用到的節點



# 群集 製作 篩選 購物籃 分析 表格 資料 分析

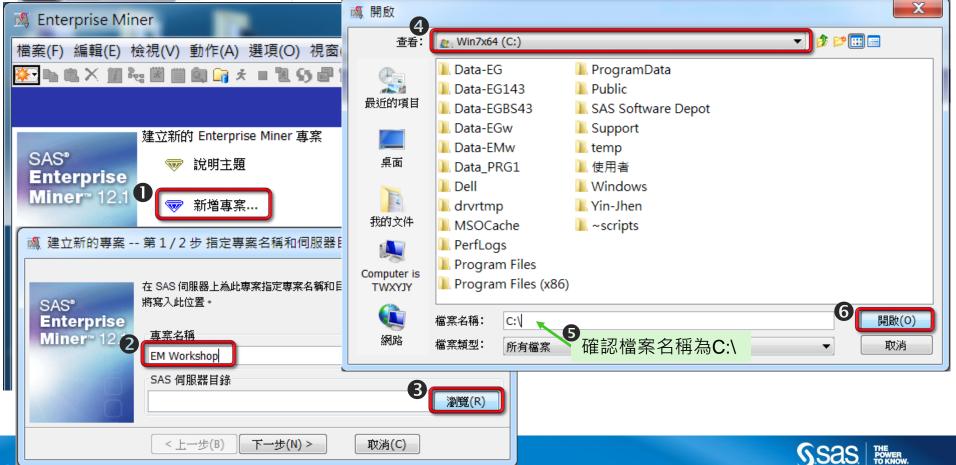
### 開啟SAS EM





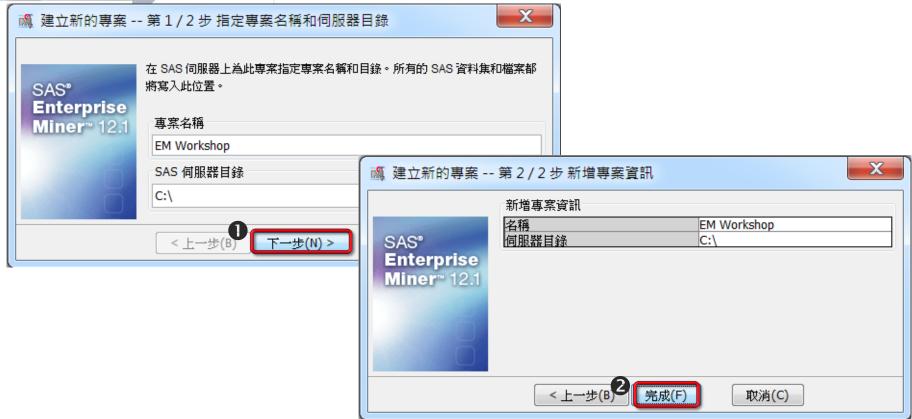
群集 製作 篩選 購物籃 分析 表格 資料 分析

### 新增專案





### 新增專案



群集 製作 篩選 購物籃 分析 表格 資料 分析

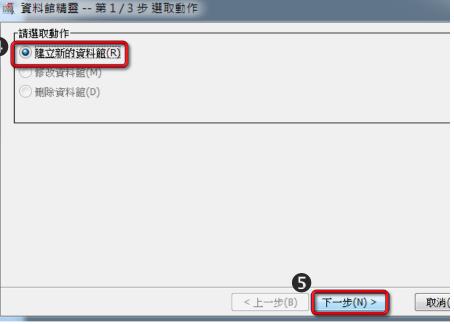
建立資料館



資料館優點

- 快速找到很多個SAS資料集
- 若資料集換路徑或更新,可馬上全部調整

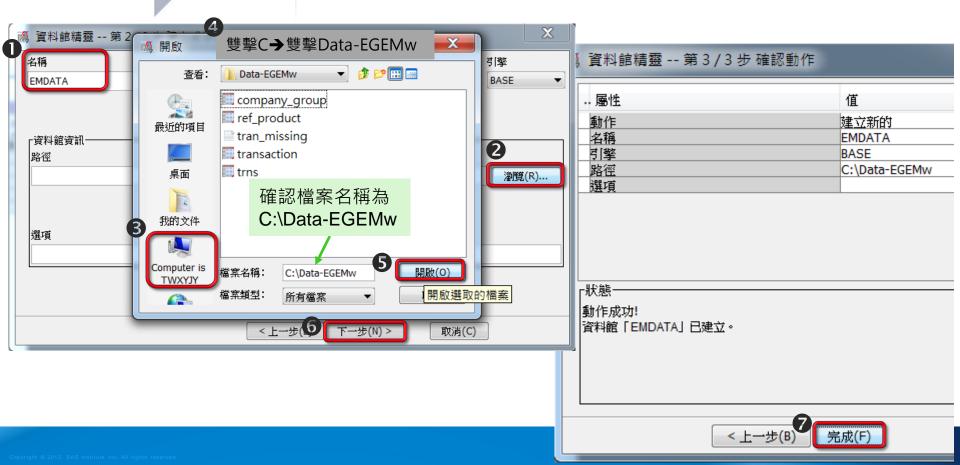




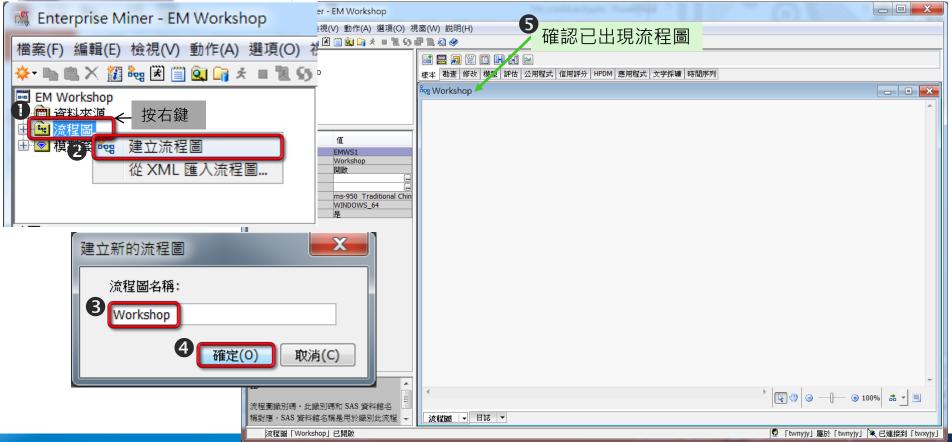


群集 分析 表格 資料 分析

### 建立資料館



# 創造流程圖(結果)



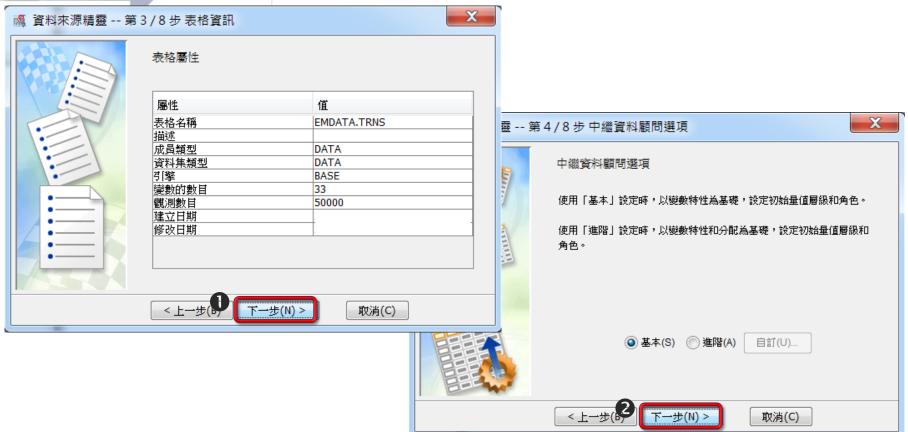
# 群集 製作 篩選 購物籃 分析 表格 資料 分析

### 匯入SAS資料集





### 匯入SAS資料集





### 匯入SAS資料集



在EG中變數名稱的確可以是中文,但由於只有少部分程序 支援中文變數名稱,所以還是不建議您的變數名稱使用中文, 若您需要知道變數意義,建議可在變數標籤放入中文字即可。 在EM中不支援中文變數名稱,若您需要知道變數意義,建 議可在變數標籤放入中文字即可。





### Education知識+ 變數角色及層級

主要常用變數角色:

- ✓ 識別不同人的依據→ID
- ✓ 要投入到分析方法中的變數,或是投入到 模型中的解釋變數→輸入
- ✓ 要投入到模型中的反應變數→目標 主要常用變數層級
- ✓ 連續型變數→間隔
- ✓ 類別型無順序變數→名目
- ✓ 類別型有順序變數→序數
- ✓ 類別型僅有兩類變數→二元

	表格資訊	
	襴	33
	列	50000
	樣本大小	
>	類型	百分比    ▼
	百分比	20
	列	
		< 上一步(N) > 取消(C)



### 匯入SAS資料集(結果)



X

# Tff 製作 簡選 購物籃 主成分分析

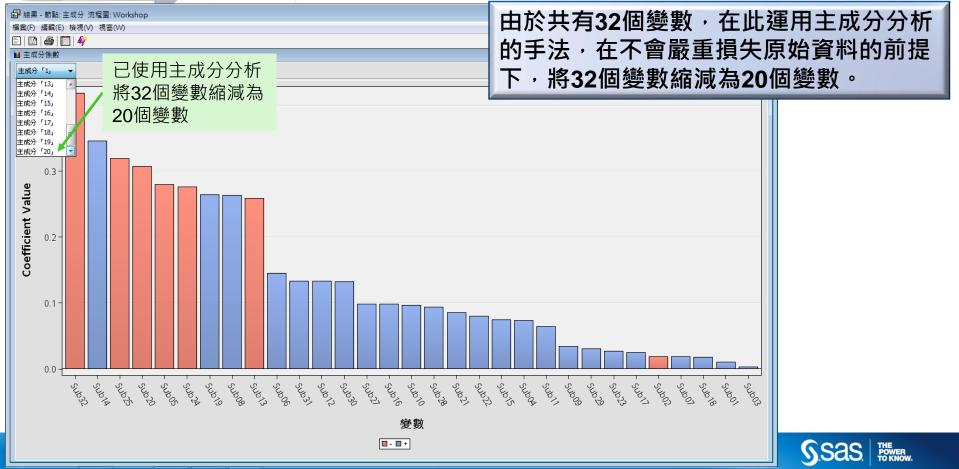






# 群集 製作 篩選 購物籃 分析 表格 資料 分析

# 主成分分析(結果)







## 篩選(結果)



由於資料中可能隱藏一些離群值,為避免 後續使用群集分析時,少數離群值就自成 一群的結果,所以在此使用EM中的篩選 將離群值排除。

# 群集 製作 篩選 購物籃 分析 表格 資料 分析

#### .. 属性 值 節點 ID Clus 匯入的資料 匯出的資料 附註 訓練 變數 群集變數角色 區段 內部標準化 無 | 詳進的數日 使用者指定 指定方法 最大的群集數目 国 達取华則 -群集方法 Ward 初步最大值 50 --最小值 20 -- 最終最大值 --CCC 截止值 ■類別變數編碼 -- 序數編碼 排名 :-名目編碼 GLM ■初始群集種子 預設 種子初始化方法

### 群集分析







### 群集分析



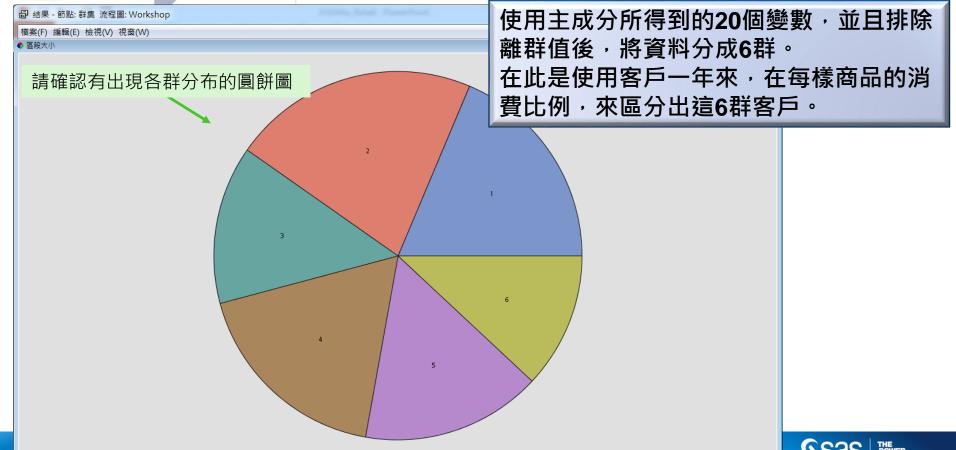








# 群集分析(結果)

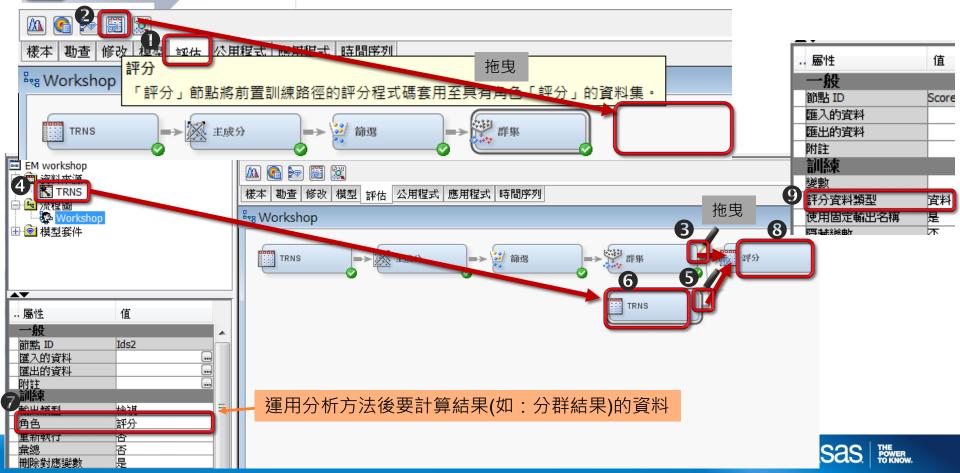


# 得到所有人的分群資料

購物籃

分析

篩選



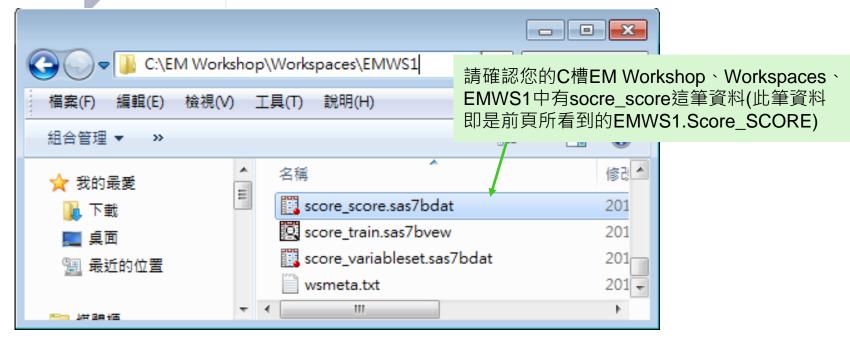
# 群集 製作 篩選 購物籃 分析 表格 資料 分析

### 得到所有人的分群資料





# 得到所有人的分群資料(結果)



### 開啟SAS EG

購物籃

分析

Cisco AnyConnect VPN Client

SAS Enterprise Miner 12.1 工作站

篩選

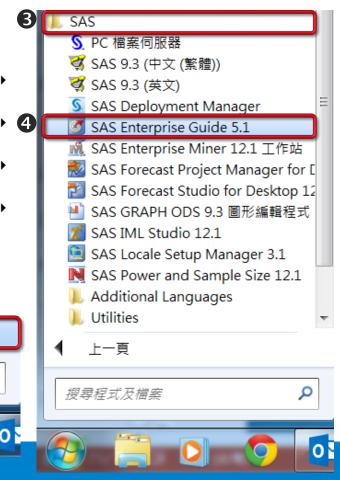
Internet Explorer

SAS 9.3 (英文)

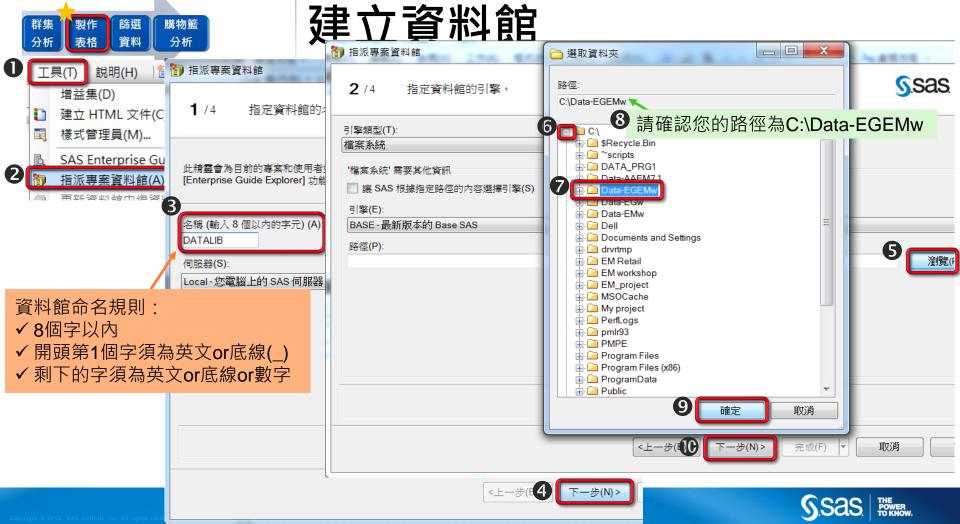
所有程式

搜尋程式及檔

2



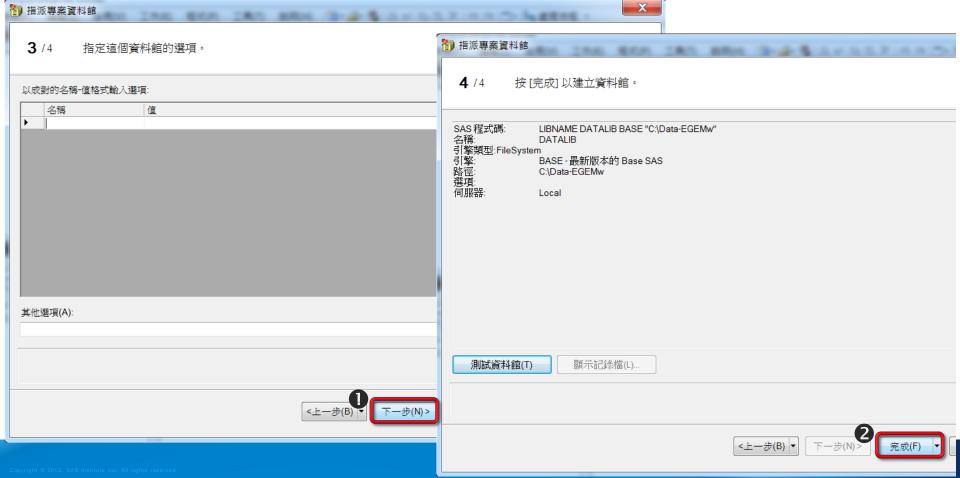




## 建立資料館

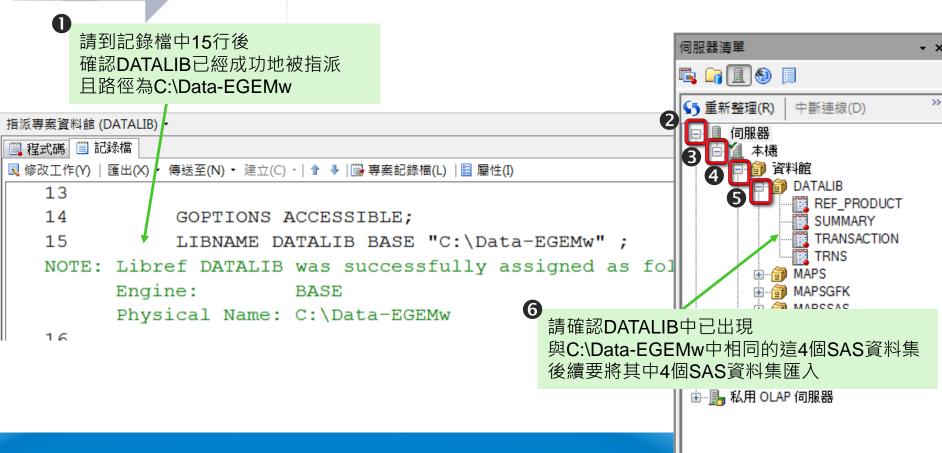
購物籃

篩選





## 建立資料館(結果)



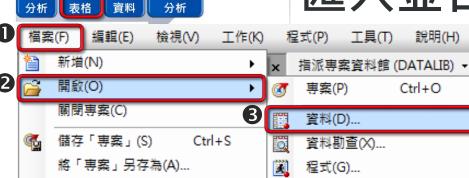
# 群集 製作 篩選 購物籃 分析 表格 資料 分析

## 繪製表格所需資料如下

	Customer_ID	🔌 group	B EM_SEGMENT	🔞 Times	txn_days	Total_Price
1	00001	一面之緣	4	1	0	210
2	00002	固定常客	2	9	30.2222222	2968
3	00003	偶爾來逛	2	3	77.33333333	555
4	00004	平均價值	1	6	ED 0222222	2064
5	00005	固定常客	8	14	要得到以上	資料可將公司
C	UUUUE	用它带皮	Q	c	和EM所得到	到的所有人分類

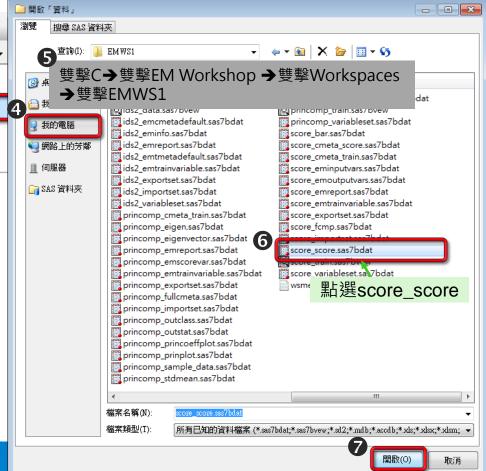
		🔌 group 😥	Times	📵 txn_days 🤅	Total_Price				
1	00001	一面之緣	1	0	210				
2	00002	固定常客	9	30.2222222	2968				
3	00003	偶爾來逛	3	77.3333333	555				
4	00004	平均價值	6	52.8333333	2864	NT_ 🔞	Distance	_SEGMENT_LABEL_	EM_SEGMENT
5	00005	固定常客	14	20.5	2820	4	7.9738813569	Cluster4	4
•	nnnnr	田中帝东	n	าก าาาาาาา	าาาง	2	3.1200089646	Cluster2	2
4999/	43337	:   土村月月	4	OU./O	1030	2	1.0827841955	Cluster2	2
49998	49998	平均價值	5	43.2	1469	1	3.9694567189	Cluster1	1
49999	49999	一次購足	1	0	1185	8	2.169724667	Cluster8	8
50000	50000	短暫過客	3	28	3466	g i	1 9775690475	Cluetar8	۱ ۸



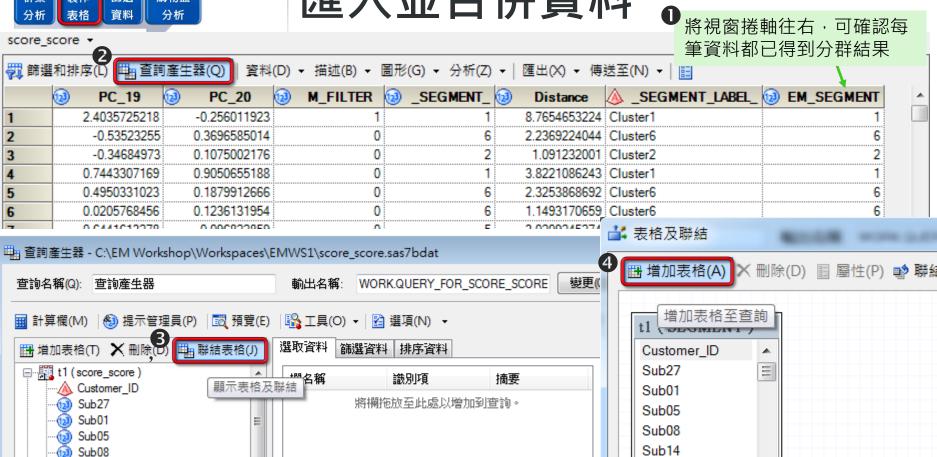


購物籃

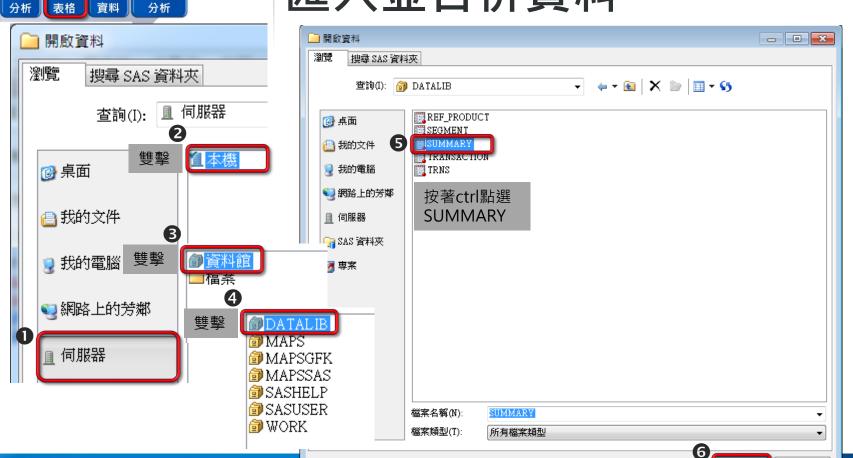
篩選







Sub19





開取(O)

取消

製作

篩選

資料

購物籃





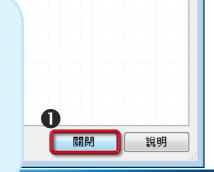


#### 🧼 Education知識+ 聯結表格

在此是使用Customer ID,將公司分群與彙總檔和EM所得到的所有人分群檔 運用交集方式合併。

在此由於兩資料中皆有Customer ID這個變數名稱,且此變數皆為文字變數 (名稱及類型相同),所以EG會自動使用此變數將兩資料合併。

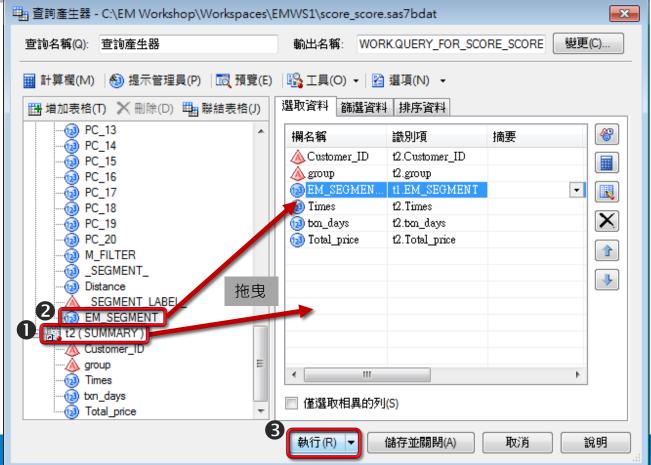
- 若您的資料變數名稱不同,您可點著某變數再拖曳到另一個變數中即可
- 若您要用非交集方式合併,您可對中間交集符號按右鍵點選屬性即可更改





群集 製作 表格 資料 分析

## 匯入並合併資料



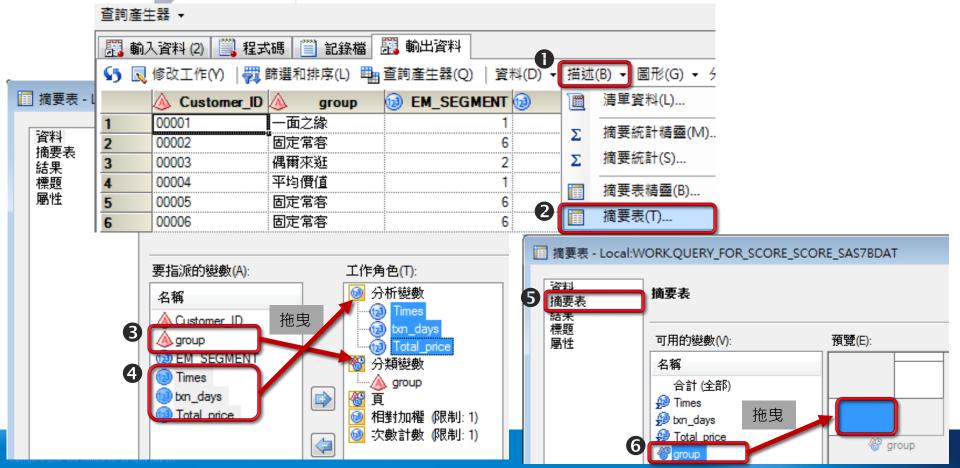


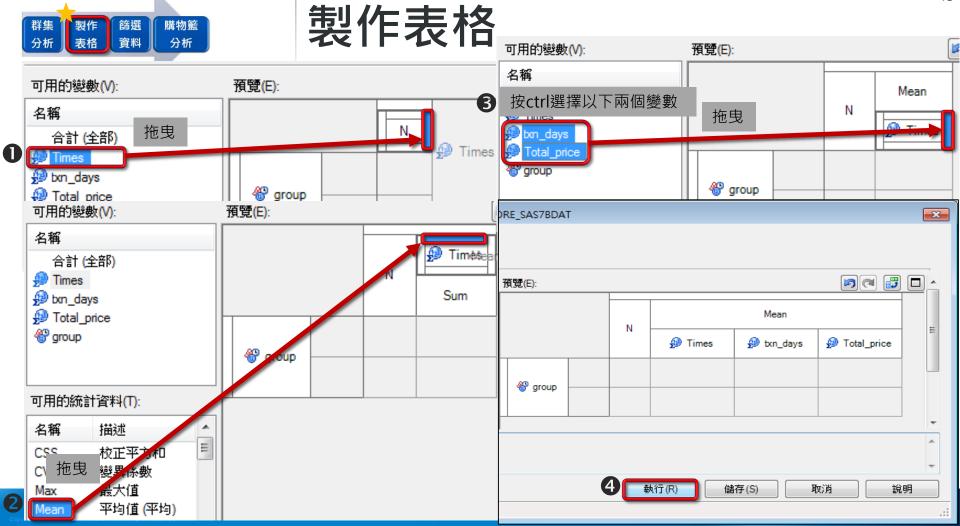
## 匯入並合併資料(結果)

查詢產生器 ▼

闘 輸入資料 (2) 📋 程式碼 🧻 記錄檔 🔡 輸出資料												
√5   ■6   □6   □6   □6   □6   □6   □6   □6												
		Customer_ID	🔌 group	EM_SEGM	ENT 🔞	Times	txn_days	Total_price				
1		00001	一面之緣		1	1	0	210				
2		00002	固定常客		6	9	30.2222222	2968				
3		00003	偶爾來逛		2	3	77.3333333	555				
4		00004	平均價值		1	6	52.8333333	2864				
5		00005	固定常客		6	14	20.5	2820				
6		00006	固定常客		6	9	28.222222	2234				
7		00007	一次購足		5	1	0	477				
8		00008	固定常客		5	52	6.78431372	12526				
9		00009	偶爾來逛		1	3	88	1617				
10	)	00010	固定常客		2	9	37.7777777	2461				
11	1	00011	短暫過客		2	2	5	9253				
12	2	00012	一面之緣		1	1	0	347				
13	3	00013	平均價值		4	6	54	6543				
14	1	00014	平均價值		3	3	47.3333333	2143				
15	5	00015	一次購足		3	1	0	3620				
1/		00016	田宁古宏		1	0	22.75	2100				

# 群集 製作 篩選 購物籃 表格 資料 分析







## 製作表格(結果1)



摘要表 ▼

麗 輸入資料 📋 程式碼 📋 記錄檔 🤷 結果

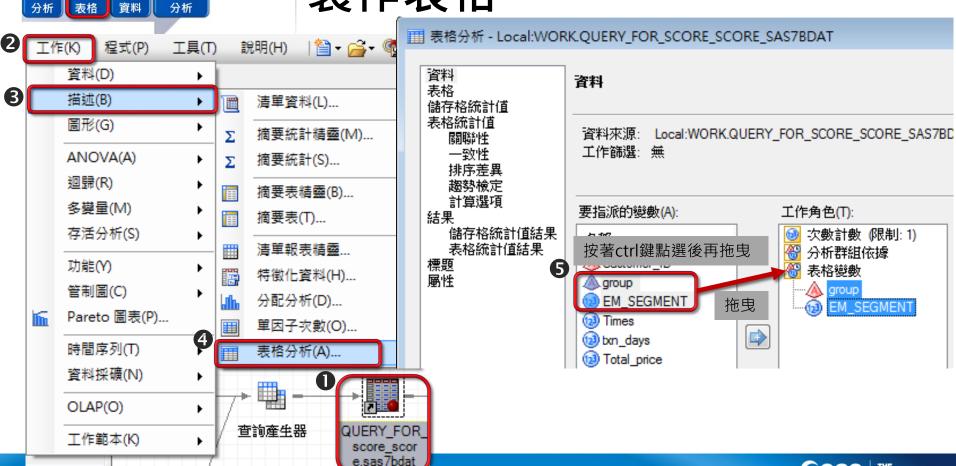
⑤ 重新整理(R) 
■ 修改工作(Y) | 匯出(X) ▼ 傳送至(N) ▼ 建立(C) ▼ 發行

#### 摘要表

	N		Mean							
	IN	Times	txn_days	Total_price						
group										
一次購足	5440	1.09	0.37	1565.40						
一面之緣	3775	1.09	1.20	1365.60						
平均價值	15151	5.32	49.68	3729.58						
固定常客	9264	11.32	28.50	5311.55						
偶爾來逛	10697	2.58	81.39	2418.16						
短斬禍亥	5651	2.63	24.19	1822.02						

由下表可知,相對少數又時常來消費,而且 消費金額較多的客戶為「固定常客」的客戶 接著,再結合前面EM所得分群結果,找出 固定常客且為某群人進行分析。

## 製作表格



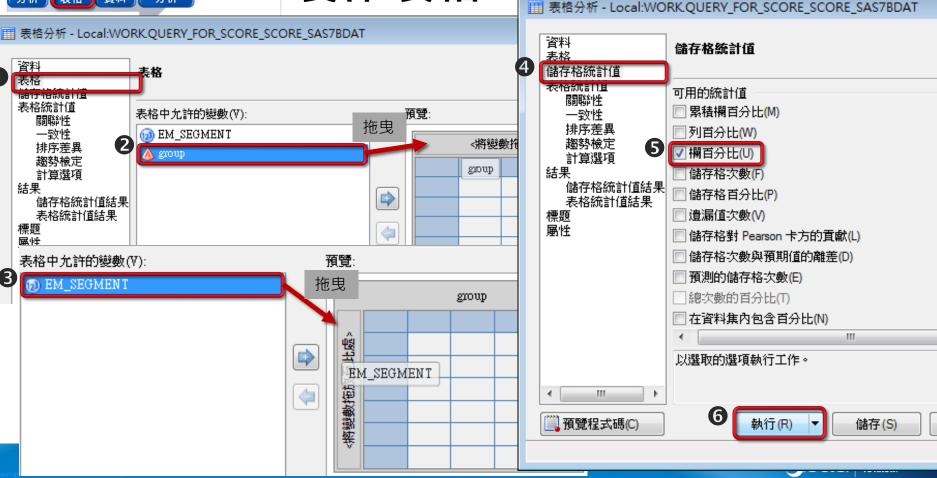
Sas I

購物籃

製作

篩選

#### 製作表格 購物籃 製作 篩選 資料 分析 ■ 表格分析 - Local:WORK.OUERY FOR SCORE SCORE SAS7BDAT 資料 表格





## 製作表格(結果2)

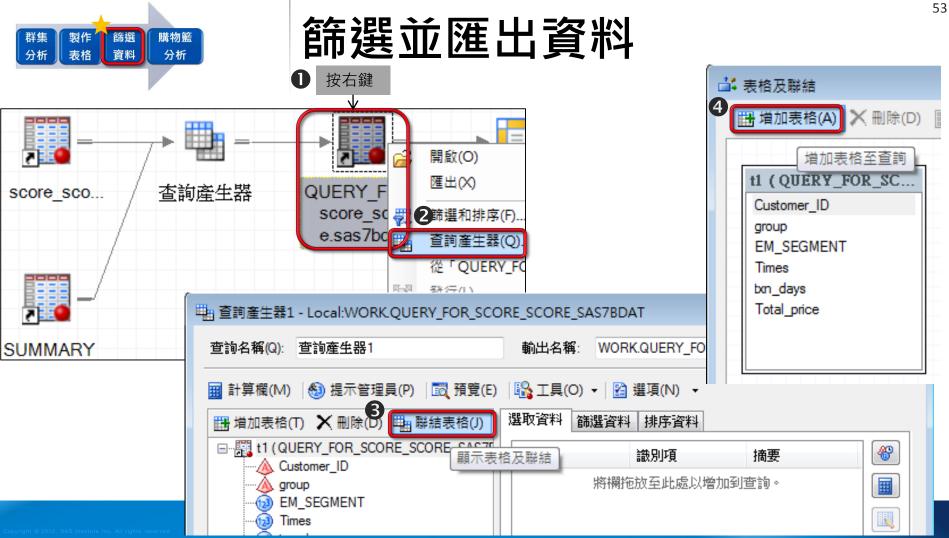
由下表可知,固定常客中,以人數來說,與 其他群不同的群為第1及第5群,而在固定 常客中,第1群的人數較其他群多,所以可 針對固定常客且為第8群的顧客制訂明年度 行銷方案。

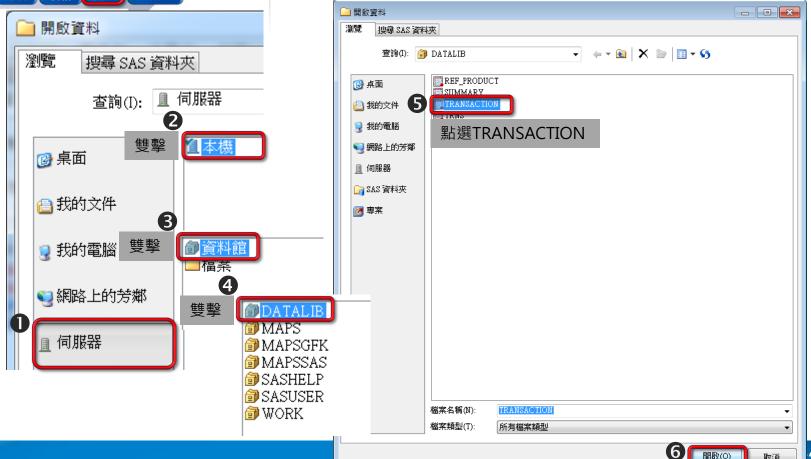


#### 表格分析

結果

	Tabi	e of EM_SE	GWENT D	y group				
		group						
		一次購足	一面之緣	平均價值	固定常客	偶爾來逛	短暫過客	總計
EM_SEGMENT(Segment Variable)								
1	個百分比	7.90	19.95	19.10	25.32	14.67	15.22	
2	棚百分比	23.82	18.73	21.17	15.54	22.31	22.72	
3	棚百分比	22.85	15.66	10.96	6.60	17.65	16.03	
4	個百分比	27.81	21.70	21.25	14.50	22.13	21.16	
5	棚百分比	11.25	8.82	15.97	21.92	12.78	13.31	
6	棚百分比	6.36	15.15	11.56	16.12	10.47	11.56	
總計	次數	5440	3775	15151	9264	10697	5651	49978







開啟(O)

取消



群集

製作

表格

篩選

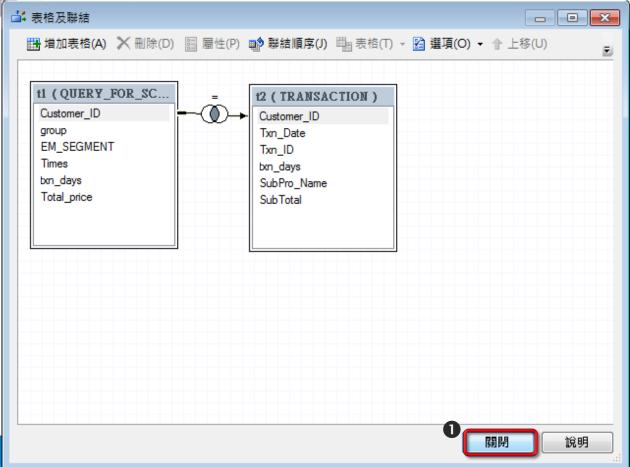
資料

購物籃

分析

#### 

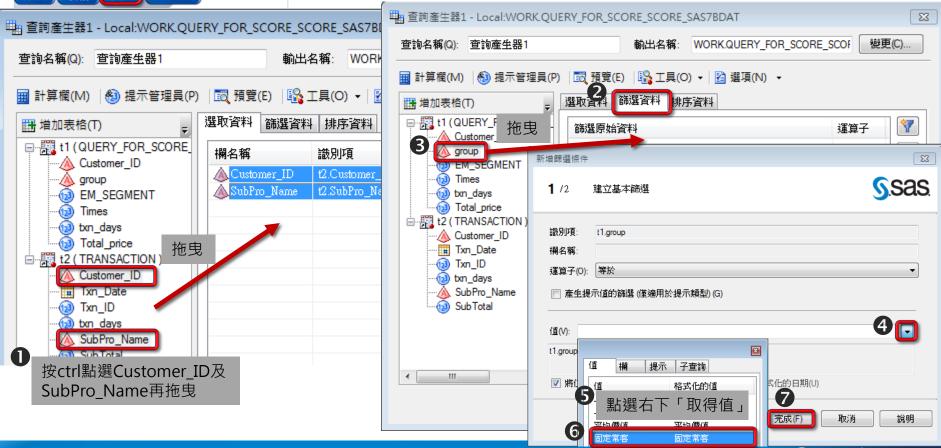
#### 篩選並匯出資料





# 群集 製作 篩選 購物籃 分析 表格 資料 分析

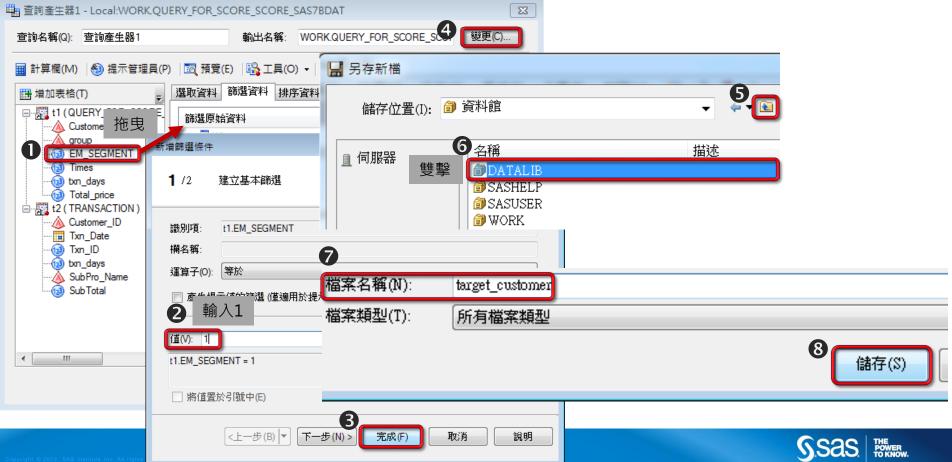
#### 篩選並匯出資料



Sas Hower

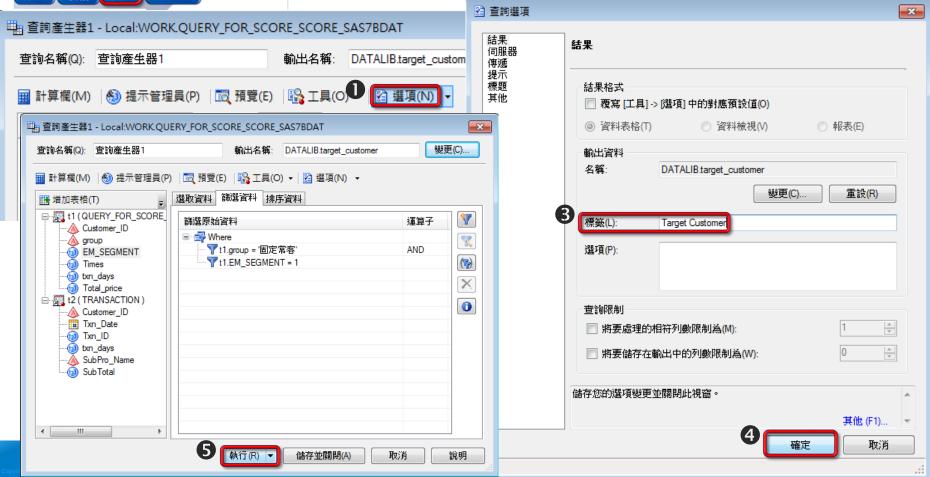


#### 篩選並匯出資料



群集 製作 篩選 購物籃 分析 表格 資料 分析

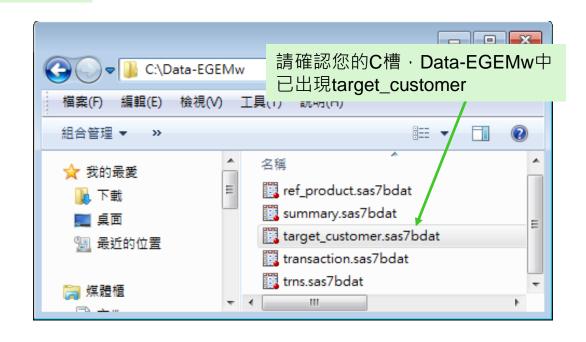
篩選並匯出資料





## 篩選並匯出資料(結果)



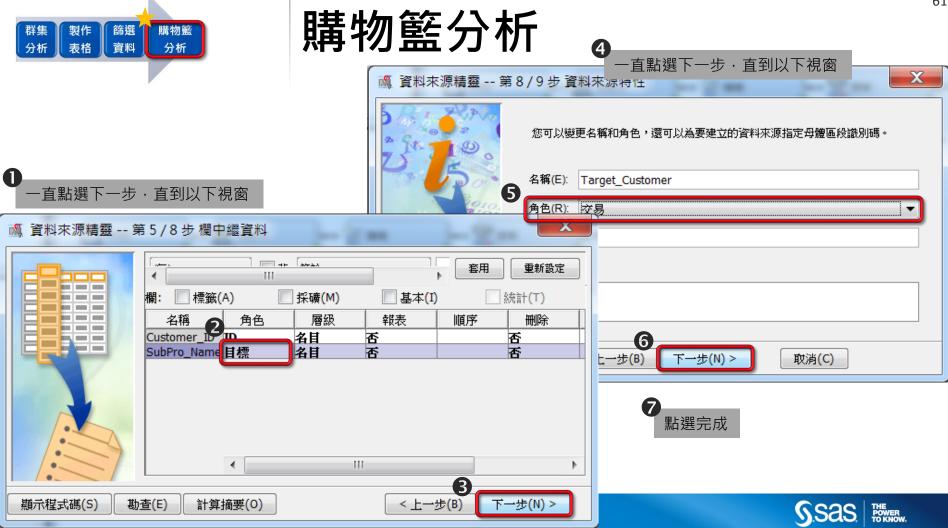






#### 購物籃分析









#### 購物籃分析



圈 規則表格

## 購物籃分析(結果)

H=1 /90															
Rule	Size	Size	Transacti	Support	Support	Confidence	Lift	Item	Hierar	Item	Hierar	Rule	相關	轉置規則	
ID	of	of	on Count	(%)	Lift	(%)		1	chy	2	chy				
	Rule	Rule							Level		Level				
	LHS	RHS							1		2				
	1 1	1	2334	99.4885	3.9744	99.4885	1.0000	食	3	乳	2	食品飲料 ==> 乳製品與冷凍食品	2	Υ	
	2 1	1	2302	98.1245	3.9314	98.6290	1.0051	乳	2	牛	1	乳製品與冷凍食品 ==> 牛奶及優格	2	Υ	
	3 1	1	2191	93.3930	3.6697	93.3930	1.0000	食	3	包	2	食品飲料 ==> 包裝食品	2	Υ	
	4 1	1	2183	93.0520	0.0015	99.6349	1.0015	包	2	乳	2	包裝食品 ==> 乳製品與冷凍食品	2	Υ	
	5 1	1	2183	93.0520	0.0015	93.5304	1.0015	乳	2	包	2	乳製品與冷凍食品 ==> 包裝食品	2	Υ	
	6 1	1	2159	92.0290	0.0042	93.7880	1.0042	牛	1	包	2	牛奶及優格 ==> 包裝食品	2	Υ	
	7 1	1	2159	92.0290	0.0042	98.5395	1.0042	包	2	牛	1	包裝食品 ==> 牛奶及優格	2	Υ	
	8 1	1	1992	84.9105	0.0000	84.9105	1.0000	食	3	生	3	食品飲料 ==> 生鮮蔬果熟食	2	Υ	
	9 1	1	1992	84.9105	0.0000	100.0000	1.0000	生	3	食	3	生鮮蔬果熟食 ==> 食品飲料	2	Υ	
1	0 1	1	1986	84.6547	0.0021	85.0900	1.0021	乳	2	生	3	乳製品與冷凍食品 ==> 生鮮蔬果熟食	2	Υ	
1	1 1	1	1986	84.6547	0.0021	99.6988	1.0021	生	3	乳	2	生鮮蔬果熟食 ==> 乳製品與冷凍食品	2	Υ	
1	2 1	1	1963	83.6743	0.0022	98.5442	1.0043	生	3	牛	1	生鮮蔬果熟食 ==> 牛奶及優格	2	Υ	
1	3 1	1	1963	83.6743	0.0022	85.2737	1.0043	牛	1	生	3	牛奶及優格 ==> 生鮮蔬果熟食	2	Υ	
1	4 1	1	1884	80.3069	0.0127	94.5783	1.0127	生	3	包	2	生鮮蔬果熟食 ==> 包裝食品	2	Υ	
1	5 1	1	1884	80.3069	0.0127	85.9881	1.0127	包	2	生	3	包裝食品 ==> 生鮮蔬果熟食	2	Υ	
1	6 1	1	1868	79.6249	0.0000	79.6249	1.0000	食	3	美	3	食品飲料 ==> 美妝保健	2	Υ	
1	7 1	1	1868	79.6249	0.0000	100.0000	1.0000	美	3	食	3	美妝保健 ==> 食品飲料	2	Υ	
1	8 1	1	1860	79.2839	0.0008	99.5717	1.0008	美	3	乳	2	美妝保健 ==> 乳製品與冷凍食品	2	Υ	
1	9 1	1	1860	79.2839	0.0008	79.6915	1.0008	乳	2	美	3	乳製品與冷凍食品 ==> 美妝保健	2	Υ	
2	0 1	1	1841	78.4740	0.0035	98.5546	1.0044	美	3	牛	1	美妝保健 ==> 牛奶及優格	2	Υ	
2	1 1	- 1	10/11	70 /7/0	0.0025	70.0720	1.0044	4	1	羊	2	<b>华凯英德约&gt; 羊珊涅砷</b>	2	v	

#### EG & EM 女士 計分 WORKSHOP が口 im

主管

少數但對公司獲利有益的消費者? 明年度針對這些消費者的行銷策略?

#### ■ 從前面表格可知:

- 單看表格可知,固定常客相對少數但對公司獲利有益的消費者
- 但全年度的行銷活動不可能針對這麼多客戶,所以再看第二個表可知,在固定常 客中,第1群客戶人數較多
- 最後,找出固定常客且為第1群客戶的消費者為明年行銷重點客戶
- 從前面購物籃分析結果可知:
  - 固定常客且為第1群的客戶,會購買一些日常飲食(如:蔬菜、水果、飯麵類、麵包 、調味料)與美妝保健商品
  - 因此,或許可與特定廠商談定全年度優惠促銷組合,刺激消費者多到本店購買商品;或者,在這群消費者上網購物時,若他購買了其中一項日常飲食,就推薦再其他日常飲食商品並給予優惠。



# EG & EM WORKSHOP PRACTICE

#### 練習時間



此交易資料之購物分析結果?

- 請依照下列步驟練習EM之購物籃分析功能:
  - · STEP1. 下載練習所需資料
  - · STEP2. 請開啟EM建立名為EXAM的專案
  - STEP3. 請建立名為EDATA的資料館,以讀取STEP1所得資料
  - · STEP4. 請建立名為PRACTICE的流程圖
  - · STEP5. 請將prodsales匯入EM中以使用購物籃分析(須注意變數角色與資料角色)
  - STEP6. 請使用購物籃分析分析prodsales,並且設定其維度資料集為 prodhierarchy,且PARENT為ParentProd、CHILD為Product

#### EG & EM **WORKSHOP** 主管RACTICE

## 練習時間(結果)

此交易資料之購物分析結果?

Rule ID	Size of Rule LHS	Size of Rule RHS	Transaction Count	Support(%)	Support Lift	Confidence( %)	Lift	Item 1	Hierarchy Level 1	Item 2	Hierarchy Level 2	Rule
1	1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Milk		2Ice Cream		1Milk ==> Ice Cream
2	<u>!</u> 1	1	1 3	3 100.0000	1.0000	100.0000	1.0000	Dairy Produ		3Milk		2Dairy Products ==> Milk
3	š 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Cheese		2Ice Cream		1Cheese ==> Ice Cream
4	1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Ice Cream		1Milk		2Ice Cream ==> Milk
5	j 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Cheese		2Milk		2Cheese ==> Milk
6	, 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Ice Cream		1Cheese		2Ice Cream ==> Cheese
7	1 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Milk		2Dessert		2Milk ==> Dessert
8	š 1	1 1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Dairy Produ		3Frozen Foods		3Dairy Products ==> Frozen Foods
9	) 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Dairy Produ		3Ice Cream		1Dairy Products ==> Ice Cream
10	) 1	1 1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Dessert		2Milk		2Dessert ==> Milk
11	1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Milk		2Frozen Foods		3Milk ==> Frozen Foods
12	<u>!</u> 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Dessert		2Dairy Produ		3Dessert ==> Dairy Products
13	š 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Cheese		2Dessert		2Cheese ==> Dessert
14	1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Frozen Foods		3Milk		2Frozen Foods ==> Milk
15	j 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Frozen Foods		3Dairy Produ		3Frozen Foods ==> Dairy Products
16	, 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Dessert		2Cheese		2Dessert ==> Cheese
17	1 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000			Cheese		2Frozen Foods		3Cheese ==> Frozen Foods
18	š 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Ice Cream		1Dairy Produ		3Ice Cream ==> Dairy Products
19		1	1 3	3 100.0000	1.0000	100.0000	1.0000	Dairy Produ		3Cheese		2Dairy Products ==> Cheese
20		1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Frozen Foods		3Cheese		2Frozen Foods ==> Cheese
21		1	1 3	3 100.0000	1.0000	100.0000	1.0000	Dessert		2Ice Cream		1Dessert ==> Ice Cream
22	! 1	1	1 3	3 100.0000	0.0000	100.0000	1.0000	Milk		2Cheese		2Milk ==> Cheese
າາ	i 1	1	1 2	100 0000	0.0000	100 0000	1 0000	Dain/ Produ		3Doccort		2 Dain/ Products> Deceart

#### **KNOWLEDGE**

#### 學習更多EG或EM功能

台北醫學大學醫療體系:視覺分

http://www.sas.com/taiwan/

教育訓練課程



### KNOWLEDGE 學習更多EG或EM功能

http://sasresource.com/index.html



# 請記得填寫問卷,填寫完畢後可領取精美的小禮物喔!

# Thank you!



若對本活動內容有相關疑問,歡迎來信 sascampustwn@sas.com 並且請提供您的姓名、學校、信箱、電話、SAS版本、作業 系統及位元數等資訊,我們將竭誠為您解答!